

✘ **Na próxima semana, entre os dias 25 e 29 de maio, comerciantes interessados e microempreendedores de Peixinhos e entorno, terão a oportunidade de receber atendimento empresarial e participar de capacitações e palestras.** As atividades fazem parte do projeto **Jornada Sebrae 2015**, a ser realizado no CAIC de Peixinhos, localizado na Avenida Presidente Kennedy, S/N, no horário das 13h às 21h.

Durante a Jornada Sebrae serão oferecidos além de atendimento individual direcionado ao microempreendedor, palestras que abordam temas diversos e bastante relevantes como “Sei controlar meu dinheiro”, “Gerenciando o fluxo de caixa”, “Aumentando suas vendas com criatividade”, “Como identificar uma oportunidade de negócio”, entre outros.

A iniciativa é realizada pelo Sebrae e tem o apoio de parceiros, entre eles, a Prefeitura Municipal de Olinda. Os interessados devem levar, nos dias em que acontece o evento, o seu CPF e dados da empresa. As capacitações são gratuitas e serão emitidos certificados de participação.

Vale salientar ainda que no próximo sábado (23), as atividades do Sebrae já serão iniciadas no bairro de Peixinhos. Dois consultores e um orientador empresarial, além de uma equipe da Secretaria de Turismo, Desenvolvimento Econômico e Tecnologia de Olinda, estarão presentes no mutirão da cidadania, Olinda em Ação, que acontece no horário das 8h às 12h, no CAIC Norma Coelho. Na ocasião a comunidade local poderá desfrutar também de diversos serviços gratuitos como exames médicos, emissão de documentos, além de cadastros em programas sociais e participação em atividades esportivas e culturais.

Outras informações: 0800 570 0800 | (81) 2101 8401

www.pe.sebrae.com.br

Programação

25 de maio de 2015

13h às 17h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei controlar meu dinheiro

Sala 3 - Gerenciando o fluxo de caixa

Sala 4 - Atendimento ao cliente

18h às 22h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei comprar

Sala 3 - Aumentando suas vendas

Sala 4 - Técnicas de vendas

26 de maio de 2015

13h às 17h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Microempreendedor individual

Passo a passo para a formalização

Sala 3 - Marketing para o sucesso empresarial

Sala 4 - Atendimento ao cliente

18h às 22h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei vender

Sala 3 - Gerenciando o fluxo de caixa

Sala 4 - Técnicas de vendas

27 de maio de 2015

13h às 17h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei planejar

Sala 3 - Como identificar uma oportunidade de negócio

Sala 4 - Atendimento ao cliente

18h às 22h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Microempreendedor individual

Passo a passo para a formalização

Sala 3 - Como conquistar e manter clientes

Sala 4 - Técnicas de vendas

28 de maio de 2015

13h às 17h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei controlar meu dinheiro

Sala 3 - Entendendo custos, despesas PDV

Sala 4 - Atendimento ao cliente

18h às 22h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei planejar

Sala 3 - Determinação do capital de giro

Sala 4 - Técnicas de vendas

29 de maio de 2015

13h às 17h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Microempreendedor individual

Passo a passo para a formalização

Sala 3 - Habilidade gerenciais

Sala 4 - Atendimento ao cliente

18h às 22h

Sala 1 - Atendimento ao empresário

Sala 2 - Sei controlar

Sala 3 - Entendendo custos, despesas e PDV

Sala 4 - Técnicas de vendas

Compartilhar:

- [Imprimir](#)
- [Tweet](#)
- [WhatsApp](#)
- [Mais](#)